

# PROGRAMA DE EXPERTO

EN ACCESO AL  
MERCADO EN EL  
SECTOR DE  
TECNOLOGÍAS  
SANITARIAS

ONLINE

Título Propio



Facultad HM de Ciencias de la Salud  
de la Universidad Camilo José Cela

HM hospitales



Universidad  
Camilo José Cela

EDICIÓN 2024/2025

# ¿Por qué hacer el Programa de Experto Online en Acceso al Mercado en el Sector de Tecnologías Sanitarias?

La industria innovadora necesita más que nunca, seguir incorporando profesionales que sean los futuros talentos de sus organizaciones. Para ello ha de apostar por jóvenes con excelente formación y competencias, que a través de programas de formación de alta calidad y prácticas profesionales en sus compañías, adquieran la experiencia y visión para ir ocupando puestos de responsabilidad en sus organizaciones.

El Programa de Experto Online en Acceso al Mercado en el Sector de Tecnologías Sanitarias es una herramienta de vanguardia para ayudar a los jóvenes profesionales en su desarrollo integral y su incorporación a la industria, y para ayudar a las compañías, incorporando jóvenes talentos que ocuparán los futuros puestos de responsabilidad en sus organizaciones. Los atractivos contenidos del programa y el alto nivel de los profesores son la mejor garantía para que los jóvenes talentos y las compañías participantes tengan éxito en sus objetivos.

# ¿Quiénes somos?



## Consejo Asesor Madrid



**Julián García Vargas**

Presidente del Consejo Docente de Talento-EPHOS. Exministro de Sanidad.



**Ana Pastor**

Exvicepresidenta del Congreso. Expresidenta del Congreso. Exministra de Sanidad.



**Lisa Hill**

Managing Director at Johnson & Johnson.



**Juan López-Belmonte**

Presidente y CEO de Rovi.



**Lourdes López**

Directora General Becton & Dickinson España y Portugal.



**Nabil Daoud**

SVP Chief Marketing Officer Lilly International.



**José Marcilla**

Senior Vice President Head of SERCE (Southern, Eastern, Russia & Central Europe) at Novartis.



**Javier Ellena**

Consejero de Talento-EPHOS. Expresidente de Lilly (España, Grecia y Portugal).



**Emilio Moraleda**

Presidente Ejecutivo de Talento-EPHOS. Expresidente de Pfizer.



**Javier Fernández de la Peña**

Consejero de Talento-EPHOS. Fundador de EPHOS.



**Fernando Abadía**

Director General de Talento-EPHOS.

# ¿Quiénes somos?



## Consejo Asesor Barcelona



**Boi Ruiz**

Exconsejero de Sanidad de Cataluña.



**Raquel Tapia**

General Manager Sanofi Spain & General Manager Specialty Care Iberia.



**Mario Rovirosa**

Consejero Delegado de Ferrer.



**Jaume Dosta**

General Manager España-Portugal en Werfen.



**Xavier Carbonell**

CEO Grupo Palex.



**Jordi Muntañola**

Chief Commercial Officer en Esteve.



**Fina Lladós**

Directora General de AMGEN para España y Portugal.



**Javier Ellena**

Consejero de Talento-EPHOS.  
Expresidente de Lilly (España, Grecia y Portugal).



**Emilio Moraleda**

Presidente Ejecutivo de Talento-EPHOS.  
Expresidente de Pfizer.



**Javier Fernández de la Peña**

Consejero de Talento-EPHOS.  
Fundador de EPHOS.



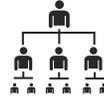
**Fernando Abadía**

Director General de Talento-EPHOS.

# objetivos

- ✓ Conocer cómo está organizado y las funciones de cada agente del Sistema Nacional de Salud.
- ✓ Conocer cómo es el marco legal para la contratación de productos sanitarios.
- ✓ Conocer cuáles son los diferentes tipos de tecnologías sanitarias y en qué subtipos de clasifican.
- ✓ Saber cómo está organizada una empresa y como se diseña una planificación estratégica.
- ✓ Conocer las diferentes estrategias que debe diseñar una empresa (económico-financiera, comercial)
- ✓ Saber diseñar un plan económico-financiero y presentarlo.
- ✓ Conocer conceptos clave de operaciones y fabricación.
- ✓ Conocer cómo está estructurados los departamentos técnico-científicos de una compañía de tecnología sanitaria y cuáles son los diferentes roles.
- ✓ Conocer la importancia de la innovación en el sector.
- ✓ Saber en qué consiste y cómo se desarrolla la estrategia para obtener los marcados CE y ON.
- ✓ Aprender conceptos clave de los estudios clínicos.
- ✓ Conocer conceptos clave sobre calidad en productos de tecnologías sanitarias.
- ✓ Conocer concepto clave sobre economía de la salud y los estudios de eficiencia.
- ✓ Conocer cuáles son los stakeholders externos y algunas claves para unas relaciones institucionales efectivas.
- ✓ Conocer cómo se realiza un dossier de valor.
- ✓ Saber cómo diseñar un plan de acceso al mercado y saber defenderlo.

# metodología



El Programa de Experto Online en Acceso al Mercado en el Sector de Tecnologías Sanitarias compagina clases online con trabajo personal de investigación y actividades online. Además, los alumnos trabajan en equipos en el desarrollo de diversos trabajos y de un proyecto final que defienden ante un tribunal. Este método permite al alumno compatibilizar perfectamente el Programa con su actividad laboral.

## ✓ Clases online con profesionales de éxito

En las clases los alumnos reciben conocimientos y visiones del profesor al mismo tiempo que interactúan con él y entre ellos mismos. Los debates presenciales forman parte esencial de la metodología del Programa, como lo forman de la vida profesional del alumno.

## ✓ Lectura previa, investigación y asimilación

Los alumnos realizan lecturas previas a la sesión. De esta forma, comprenden mejor los contenidos que comparte el ponente y pueden generar un debate más enriquecedor en un contexto creativo que ayuda a optimizar las sesiones.

## ✓ Foros de debate y networking entre alumnos

En la plataforma online, los alumnos pueden plantear dudas en los foros, así como generar debates, que los propios alumnos alimentan con sus comentarios o informaciones que obtienen mediante investigación. Estos debates online enriquecen y permiten un mayor networking con todos los compañeros.

## ✓ Diseño de los planes clave

Los alumnos trabajarán por equipos en diferentes casos para diseñar los planes clave de la Compañía. Realizarán los siguientes planes: Plan de Acceso al Mercado, Plan Comercial y Plan Financiero.

## ✓ Test de conocimientos

Los alumnos realizarán tests para afianzar los conocimientos de la materia impartida. Un porcentaje importante de las clases en el Programa llevarán aparejado un test.

## **A QUIÉN VA DIRIGIDO**

Principalmente a Ingenieros Biomédicos y Graduados en Ciencias de la Salud (Farmacia, Biotecnología, Biología, Biomedicina, Medicina, Veterinaria, Enfermería, etc.), pero también a otras titulaciones válidas para las distintas áreas funcionales de las empresas (ADE, Derecho, Económicas, etc.). En definitiva, jóvenes que desean desarrollar su carrera profesional en la industria de tecnologías médicas y sanitarias, con un buen nivel del idioma Inglés, con iniciativa, creatividad, habilidades de comunicación y actitud de superación; así como a profesionales del sector que tienen inquietud por adquirir nuevos conocimientos de acceso al mercado en el sector de Tecnologías Sanitaria.

## **Nº DE CRÉDITOS DEL PROGRAMA**

# **15 Créditos ECTS**



# temario

## **1 EL SECTOR DE LAS TECNOLOGÍAS SANITARIAS Y SU ENTORNO**

---

Actualización y retos del sistema sanitario en España. Presente y futuro de la industria farmacéutica, su marco legal, la protección de la innovación y el sistema de patentes. Revisión de los principales sectores del mercado de tecnologías sanitarias.

## **2 ESTRATEGIA Y VISIÓN GLOBAL**

---

En este módulo se adquirirá una visión global del entorno económico y de una compañía de tecnología sanitaria, se adquirirán conocimientos sobre cómo diseñar una estrategia de compañía y estrategia comercial y de operaciones. Se aprenderá a diseñar un plan económico-financiero.

## **3 ÁREA TÉCNICO-CIENTÍFICA. I+D+i**

---

En este módulo se conocerá cómo es la estructura, funciones y competencias de los departamentos técnico-científicos de las compañías de tecnologías sanitarias. También se conocerá en que consiste el mercado CE y ON en tecnologías sanitarias, así como los estudios clínicos. También se abordará el área de calidad y medioambiente.

## **4 ACCESO AL MERCADO Y RELACIONES INSTITUCIONALES**

---

Se conocerán cuáles son los stakeholders para una compañía de tecnología sanitaria, cómo se toman las decisiones en el sistema sanitario y cómo es (o debería ser) la interacción con los gestores sanitarios. También se conocerá cómo se realiza un plan de acceso al mercado y el nuevo paradigma del precio y valor: value based healthcare.



# profesorado

El profesorado del Programa de Experto Online en Acceso al Mercado en el Sector de Tecnologías Sanitarias es **excepcional**. Reúne a destacados **líderes del sector** farmacéutico y sanitario con **expertos** profesionales en las materias impartidas.

**Este equilibrado claustro permite al alumno:**



Adquirir los conocimientos y competencias necesarias para un desarrollo integral con el que poder desempeñar con éxito puestos de responsabilidad en compañías farmacéuticas.



Conocer de primera mano y en directo las visiones y experiencias de los propios líderes, lo cual es un auténtico privilegio.



Obtener nuevos conocimientos, competencias y visiones de mano de expertos profesionales.

## MÓDULO 1

### EL SECTOR DE LAS TECNOLOGÍAS SANITARIAS Y SU ENTORNO



#### **ANA PASTOR**

Vicepresidenta del Congreso. Expresidenta del Congreso.  
Exministra de Sanidad.



#### **MARGARITA ALFONSEL**

Secretaria General de FENIN.



#### **JOSE MARÍA GIMENO**

Catedrático Derecho Administrativo.  
Universidad de Zaragoza.



#### **BOI RUIZ**

Exconsejero de Sanidad de Cataluña.



#### **XAVIER CAMPS**

Regional Director Southern Europe &  
LATAM at Urgo Medical.



#### **LLUÍS SERRA**

Business Unit Director | MITG Surgical  
Innovations Iberia Medtronic.



#### **ISABEL DÁVILA**

Directora Ejecutiva de FENIN.



#### **ÁNGEL BAJILS**

General Manager en Air Liquide Healthcare Iberia.



#### **CARLOS SISTERNAS**

Director de FENIN Cataluña.



#### **MANEL RODRÍGUEZ**

CEO Spain & Portugal at Canon Medical.

## MÓDULO 2

### ESTRATEGIA Y VISIÓN GLOBAL



#### **ENRIQUE ÁLVAREZ**

Director General Iberia en Mölnlycke  
HealthCare.



#### **LISA HILL**

Managing Director at Johnson & Johnson.



#### **JUAN JESÚS PÉREZ**

Director financiero España y Portugal en  
Johnson & Johnson.



**MANUEL MATACHANA**

Vicepresidente de Matachana Group.



**JUAN CARLOS HIGUERAS**

Doctor (Ph.D) en Economía de la Empresa y Finanzas.



**MARC PÉREZ**

Vicepresidente y Regional Director en Hartmann Group.



**GONZALO BERNARDOS**

Analista y consultor económico e inmobiliario. Profesor Titular del Departamento de Teoría Económica de la Universidad de Barcelona.



**NEREA SIMEÓN**

HR Director South Europe Baxter.

**MÓDULO 3**

**ÁREA TÉCNICO-CIENTÍFICA. I+D+I**



**PAU TURÓN**

Director de Investigación y Desarrollo, Calidad, Asuntos Regulatorios y Clínicos. BBraun Surgical.



**MARÍA ALÁEZ**

Directora Técnica de FENIN.



**MIRIAM BASCONES**

Gerente Médico para Francia además de España y Portugal en Abott.



**LOURDES LÓPEZ**

Directora General Becton & Dickinson España y Portugal.



**MAYDA LÓPEZ-BELMONTE**

Director Quality Regulatory Compliance South EMEA Johnson & Johnson Medical.

**MÓDULO 4**

**ACCESO AL MERCADO Y RELACIONES INSTITUCIONALES**



**IGNACIO LÓPEZ PARRILLA**

Government & Public Affairs Director at Philips Iberica.



**CIELO ALEJANDRA VELÁSQUEZ MENDOZA**

Especialista de Política Sanitaria y Relaciones Institucionales.



**PALOMA BELTRÁN**

South Europe Director Health Economics & Market Access Boston Scientific.



**CARMEN ALÁEZ**

Adjunta a Secretaría General de FENIN.



**BELÉN MARTÍ**

Director Public Affairs & Market Access EMEA  
Edwards Lifesciences.



**REYES NAVASCUÉS**

Learning and Innovation Director en  
Medtronic para España y Portugal.



**EMILIA ALONSO**

Business Lead de Hologic.



**LETICIA SÁNCHEZ CALVO**

Responsable del Departamento de Política  
Sanitaria y Relaciones Institucionales  
en Medtronic Iberia..



**ESTHER GÓMEZ**

Mi enfermera Favorita.

# información general

## **PRECIO DEL PROGRAMA**

2.750 €.

*\*Todos los antiguos alumnos de Talento-EPHOS tendrán un descuento del 15% en cualquier máster o programa.*

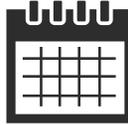
## **RESERVA DE PLAZA**

Reserva de plaza: 1.250€ Sin cuotas. El resto del importe (1.500€) se paga antes de comenzar el Programa.

## **REQUISITOS PARA CURSAR DEL PROGRAMA**

Poseer un grado universitario o tener al menos 2 años de experiencia en el sector farmacéutico.





# calendario 2024/2025

## **Duración**

De noviembre de 2024 a mayo de 2025

## **Horario España**

De 18:45 a 21:15 h.

## **Modalidad**

El Programa se impartirá en la modalidad *streaming* directo, siendo obligatorio mantener la cámara encendida durante toda la sesión.

## **Idioma**

Español

*\*Este Programa no incluye prácticas en empresa*





### **Campus Madrid Jóvenes Talentos**

Universidad Camilo José Cela  
Juan Hurtado de Mendoza, 4  
28036 Madrid  
T. (+34) 91 791 66 12

### **Oficinas AZCA**

Paseo de la Castellana, 79 - 7ª  
28046 Madrid  
T. (+34) 917 916 612

### **Universitat Internacional de Catalunya**

C. de la Immaculada, 22  
08017 Barcelona  
T. (+34) 93 496 57 05



[info@talento-ephos.com](mailto:info@talento-ephos.com)

[www.talento-ephos.com](http://www.talento-ephos.com)

Síguenos

